

AMÉLIOREZ VOS RÉSULTATS EN NÉGOCIATION !



Vous êtes invités à participer à la **formation « pratiques et techniques en négociation »** du cabinet AlterNego et IDELE.

Une formation de 4 jours, respectueuse de votre environnement, de vos contraintes et de vos enjeux, pour développer vos compétences en négociation collective et préparer l'agriculture de demain !

Cette formation s'adresse aux responsables d'OP Chefs d'entreprise agricole et aux collaborateurs salariés d'OP, amenés à participer à des négociations au sein de ces OP.

**UNE FORMATION PRISE EN CHARGE À 100%
PAR OCAPIAT (BOOST'COMPÉTENCES) ET VIVEA.**

Si vous êtes intéressés par cette formation,
ou si vous souhaitez plus d'information, **contactez-nous !**
Tel : + 33 (0)1 71 18 29 12
Email : Justine Kieffer (kieffer@alternego.com)
ou Charlotte Ringrave (ringrave@alternego.com)

alternego

FILIÈRE VIANDE

Un parcours de formation complet et inédit, animé par des experts multi-secteurs de la négociation :



étape **1**
(2 jours)

LA METHODE

Découvrez les comportements efficaces pour vous confronter à vos acheteurs, créer et réclamer de la valeur et parvenir à des résultats gagnants-gagnants dans vos négociations !

étape **2**
(1 jour)

L'EXPERTISE DU MONDE AGRICOLE

Décryptez votre environnement et activez les bons leviers pour valoriser votre production et sécuriser vos relations commerciales !

En partenariat avec l'IDELE, INTERBEV et le CNIEL

étape **3**
(1 jour)

L'ANALYSE DE PRATIQUES

Présentez aux groupes vos situations de négociation personnelles pour identifier collectivement les bonnes pratiques et réfléchir ensemble à des solutions pour lever vos difficultés !

Un seul mot d'ordre : vous aider à préparer vos négociations pour vous préparer à réussir !